



DU suchst einen neuen Job mit Zukunftsperspektive in einem krisensicheren, mittelständischen Unternehmen? Dann komm zu uns! **APC** steht für **Allround Pest Control**. Wir sind ein bundesweiter Dienstleister im Bereich präventiver und akuter Schädlingsbekämpfung. Unser Schwerpunkt liegt im Lebensmittelbereich. Mit langfristigen Betreuungsverträgen tragen wir dort entscheidend zur Beherrschung des Risikos „Schädlingsbefall“ bei. Die APC AG feierte 2023 ihr 28jähriges Bestehen und ist seit Gründung auf stetigem Wachstumskurs. In sechs Niederlassungen deutschlandweit verfolgen über 300 Kolleginnen und Kollegen ein gemeinsames Ziel: Passgenaue Schädlingsbekämpfung für anspruchsvolle Business-Kunden.

Zur Verstärkung unseres Vertriebsteams für unsere **Niederlassung** in **Köln** suchen wir Dich für den Großraum **Bonn / Koblenz / Dortmund / Münster / Mönchengladbach / Düsseldorf / Paderborn** und **Boitrop** zu sofort, unbefristet und in Vollzeit als

Vertriebsmitarbeiter (w/m/d) im Außendienst

Das gibt's zu tun:

- Lösungsorientierte und vertrauensbildende Beratung in einem definierten Vertriebsgebiet
- Aktive Neukundengewinnung sowie Aufbau und Pflege langfristiger Kundenbeziehungen
- Präsentation und Verkauf unserer passgenauen Dienstleistungen bei Kunden aus unterschiedlichsten Branchen
- Planung, Beratung und Angebotserstellung für unsere Leistungen im Bereich akuter und präventiver Schädlingsbekämpfung
- Enge Zusammenarbeit mit unseren Servicetechnikern/innen und Innendienstmitarbeiter/innen

Das bekommen wir:

- Vertriebserfahrung im Bereich der Schädlingsbekämpfung/-prävention oder in verwandten Bereichen wie (Gebäude-)Reinigung, Lebensmittelindustrie, Qualitätsmanagement oder Küche
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Erfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven Dienstleistungen
- Hohe Zuverlässigkeit, selbstständiges Arbeiten, Leistungsbereitschaft, Eigeninitiative und ausgeprägte Zielorientierung
- Freude am Umgang mit Menschen, kommunikativ, empathisch und kundenorientiert
- Sicheres und vertrauensbildendes Auftreten
- Routinierter Umgang mit Tablets und anderen digitalen Arbeitsmitteln
- Sehr gute Deutschkenntnisse und einen gültigen PKW-Führerschein

Das bekommst Du:

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Intensive fachliche und vertriebliche Einarbeitung
- Flexible Arbeitszeit für eine gute Work-Life-Balance
- Ein bereits bewirtschaftetes Verkaufsgebiet mit viel Potential
- Kontinuierliche interne Weiterbildungs- und Entwicklungsmöglichkeiten
- Eine interessante und vielseitige Aufgabe mit hoher Eigenverantwortung
- Einen Firmen-PKW, den Du auch privat nutzen darfst
- Neben vielen weiteren Sozialleistungen erhältst Du nach sechs Monaten Betriebszugehörigkeit eine Gutscheinkarte mit verschiedenen Kooperationspartnern, einen Kinderbetreuungszuschuss, das monatliche Deutschlandticket gratis sowie eine Förderung für Deine betriebliche Altersvorsorge

Überzeugt? Dann freuen wir uns auf Deine aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen (bitte nur in PDF-Format) mit Angabe Deiner Gehaltsvorstellung, Deines frühesten Eintrittstermins sowie unserer Kennziffer **SA202407HP**. Sende bitte alles ausschließlich an: bewerbung@apc-ag.de. Du hast Rückfragen? Dann schreibe uns gerne kurz per E-Mail an. Wir setzen uns dann zeitnah mit Dir in Verbindung.